

平成24年11月1日から平成25年1月31日までの3ヶ月間、第30期営業キャンペーン「あっち、こっち、せっちキャンペーン」が実施されました。今回はその結果と支援課が勝手に作り出した部門賞の表彰をしたいと思います!!

第30期営業キャンペーン

営業の皆様、第30期「あっち、こっち、せっちキャンペーン」お疲れ様でした。今回は支援課がポイント集計を担当し、キャンペーン実施当初から、ポイントの変動を見て参りました。またシートとシールの発送・ポイントと〜の確認などもエアコンや複合機など対象商品が多く、シールやシートのラインナップが豊富になったため、営業さんも売り方にそれぞれ特徴があったのではなからと思います。そ・こ・で!!!

裏番付として、支援課より部門賞の表彰をしたく、この度記事にさせて頂きました。ポイントではなく売上の数で集計!! 全体優勝は逃したものの、隠れ優勝をゲットした方に、そのコツを伺ったので、是非参考にしてみてください。優勝の方にもみっちりコメントをもらったので、お楽しみに☆みなさん賞金の使い道がいろいろで、読んでいて和みます。

社内報では個人の表彰を大きく取り上げていますが、今回のキャンペーンにあたり、南関東支店で取り組んでいた様子を記事にさせて頂きました。他の支店でも同様の取り組みをしていることと思いますが、平子支店長の強い要望により特集が実現しました。

ネタ大募集!!

社内報で取り上げてほしいこと、募集しています!

- いま、〇〇支店ではこれがブームです!!
- かわいいペット、家族を自慢したい!!
- フットサルや草野球などの仲間募集!!
- 〇〇さんの裏の顔教えます!!

などなど、載せたいと思うネタがあれば、是非支援課までご提供ください!!

支店集計

所属/支店名	目標	実績	達成率	達成まで
東京支店1G	210	256.50	122.1%	達成!!
東京支店2G	226	400.00	177.0%	達成!!
東京支店	436	656.50	150.6%	達成!!
千葉支店1G	210	267.75	127.5%	達成!!
千葉支店2G	168	208.75	124.3%	達成!!
千葉支店	378	476.50	126.1%	達成!!
南関東支店1G	178	191.75	107.7%	達成!!
南関東支店2G	144	153.50	106.6%	達成!!
南関東支店3G	108	142.25	131.7%	達成!!
南関東支店	430	487.50	113.4%	達成!!
中央支店1G	256	385.75	150.7%	達成!!
中央支店2G	138	229.75	166.5%	達成!!
中央支店	394	615.50	156.2%	達成!!
名古屋支店	173	191.50	110.7%	達成!!
東北営業所	133	172.75	129.9%	達成!!
特販課	107	43.00	40.2%	64.00
総合計	2,051	2,643.25	128.9%	達成!!

南関東勢よ、俺たちばデキる!!

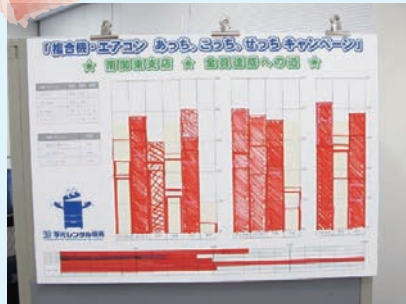
支店特集Part1.南関東支店

南関東支店 全員達成への道

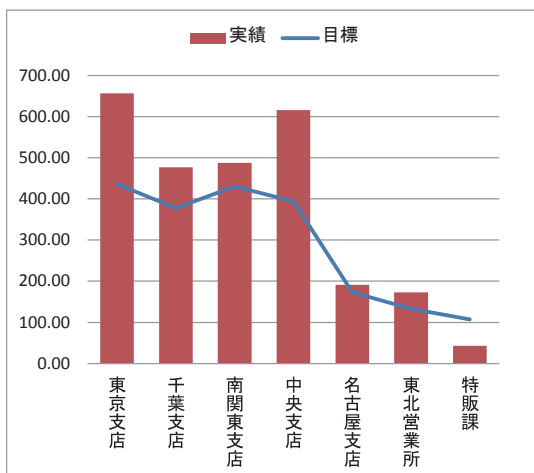
大きな見出しのこのキャッチ、実は今南関東支店に貼られているポスターです。南関東支店ではキャンペーンの期間中、パーティーに達成表を貼り、ポイントが加算されると色を塗り足していました。現在のポスターは個人の予算達成を目指すために、日々気をつけることを書き出したものが貼られています。今回は同じビルなので南関東支店を特集しましたが、各支店是非取り上げてほしいことがあれば、是非ご連絡ください!

平子支店長、ばっちり盗撮してすみませんでした(笑)

平子支店長



▲キャンペーン期間中に使われていた達成表





営業キャンペーンアワード2013

CAMPAIGN AWARD 2013

結果発表

総合優勝

役職者の部

中央支店 1G 佐藤 祥平さん



優勝のコメント

もう一度この景色を見たかったです..(歓喜)
支店一同全力で取り組み、
3ヶ月間良い雰囲気をキープ出来た事が一番の勝因です。
一個人としては獲得Pの自己記録更新を果たせた事が
何より嬉しいです。

賞金の使い道

- ・コードレスの掃除機(マキタ製)
- ・音楽フェス
- ・からあげ....

一般職Aの部

中央支店 1G 玉城 優希さん



優勝のコメント

前回のキャンペーンで悔しい思いをしたので狙い通り優勝できてよかったです。
次回は佐藤主任に勝てるよう頑張ります。
一個人としては獲得Pの自己記録更新を果たせた事が何より嬉しいです。

賞金の使い道

中央支店の飲み会と婚活!

一般職Bの部

中央支店 1G 中村 毅慶さん



優勝のコメント

やれる事を精一杯やっただけで、正直優勝とかは意識していませんでした。
中間発表等で頭の片隅に優勝がちらつきましたが、優勝よりもポイントの積み上げと支店への貢献を念頭に頑張りました。
それがたまたま良い結果に繋がっただけだと思います。

賞金の使い道

娘に、今品切れでどこでも入手できない『アイカツバインダー (3月再販予定)』を予約しました。

一般職Cの部

東北営業所 三浦 拓也さん



優勝のコメント

東北営業所の皆様のおかげで今回の受賞となりました。
感謝の気持ちで胸が張り裂けそうです。
今後も凡事徹底で精進します。

賞金の使い道

いっぱいご飯を食べます!

新人の部

東北営業所 阿部 貴洋さん



優勝のコメント

ありがとうございます。
今回は横田所長を始め、東北営業所皆様のおかげで、受賞させて頂きました。
感謝しております。

賞金の使い道

賞金がバれた時、それはもう大変なことになるので嫁さんにそのまま渡しました。

【総合成績 上位15名】

優勝:佐藤祥平(中央2G)/108pt
2位:朝熊克典(東京2G)/97pt
3位:玉城優希(中央1G)/87pt

4位:村上 彰(東京1G)/86pt
5位:會田直希(千葉1G)/68pt
5位:市川博康(東京1G)/68pt

7位:中澤輝夫(東北) /65pt
8位:寺田 傑(東京2G)/61pt
9位:中村毅慶(中央1G)/59pt

10位:遠松秀志(中央1G)/58pt
10位:関澤拓也(中央2G)/58pt
12位:柳田 純(東京2G)/56pt

13位:上原達也(千葉2G)/55pt
14位:寒川裕樹(中央2G)/54pt
14位:中河公次(中央1G)/54pt

勝手に

支援課アワード!!

商品部門賞なら優勝してます!!

な営業さんたちをこの場で発表しちゃいますっ☆

総合・役職別で優勝こそ逃したけれど、商品の売上個数なら負けません！
設置・売上台数で算出した順位で表彰します♪売り方のコツをお聞きしたので皆さん今後の参考にしてください。

エアコン賞

千葉支店 2G 青木 康友さん



売り方のコツ教えます!!

エアコン納品台数を増やすには、ハウス納品棟数を増やす事が前提となると思いますが、夏季の場合エアコン以外の選択肢がほぼ無いのに対し、冬季の場合はエアコンが灯油モノかという選択肢になります。多連棟では必然的にエアコンが入りますが、ハウス1〜2棟だけで短期間の現場はコストの問題も有り、灯油モノを好まれる場合が多いと思います。その場合、エアコンに切り替える可能性としては火気不始末の危険性を話す事くらいしかないと思われず。
また、エアコンの打合せの際、当初から100V前提で話し、動力の線を消してしまえば台数は増えます。只、シーズン品に関しては、最終的には先方の考えや好みによって左右される部分が大いあり、当キャンペーンの私のエアコン43台というのは、粗方まくれだと思って下さい。

エアコン部門上位5名

- 千葉支店 2G 青木 康友さん (43台)
- 東京支店 2G 村上 彰さん (42台)
- 東京支店 2G 朝熊 克典さん (39台)
- 中央支店 2G 佐藤 祥平さん (38台)
- 南関東支店 3G 浜地 幸一さん

プロッター賞

千葉支店 2G 佐藤 祥平さん 東北営業所 中澤 輝夫さん



売り方のコツ教えます!!

【佐藤さん】
お客様からの最初の見積依頼はシアゾ(青焼き)の案件を、当社主力のCanonプロッターに変更して頂くよう提案し、実納品出来た案件が多かった事が要因だと思います。

【中澤さん】
最高の笑顔!!

プロッター部門上位7名

- 中央支店 2G 佐藤 祥平さん (11台)
- 東北営業所 中澤 輝夫さん
- 東京支店 2G 村上 彰さん (9台)
- 南関東支店 3G 浜地 幸一さん
- 東京支店 1G 森田 晴雄さん
- 南関東支店 2G 大内 俊二さん
- 中央支店 1G 玉城 優希さん

モノクロ賞

千葉支店 1G 内藤 篤さん



売り方のコツ教えます!!

基本的にはカラー複合機を推奨しますが、現場予算の都合上折り合いがつかない際、モノクロ複合機を勧めています。
CP達成の為に食欲に複合機を設置できるよう努めました。

モノクロ部門上位4名

- 千葉支店 1G 内藤 篤さん (7台)
- 南関東支店 2G 恒吉 淳さん (4台)
- 中央支店 2G 佐藤 祥平さん (3台)
- 南関東支店 3G 長田 政明さん (2台)

カラー賞

東京支店 2G 村上 彰さん



売り方のコツ教えます!!

営業力！笑

カラー部門上位5名

- 東京支店 2G 村上 彰さん (25台)
- 東京支店 1G 市川 博康さん (23台)
- 千葉支店 1G 會田 直希さん (21台)
- 東北営業所 中澤 輝夫さん (20台)
- 中央支店 1G 藤松 秀志さん (19台)

シール・シート賞

東京支店 2G 朝熊 克典さん



売り方のコツ教えます!!

甘えながら色目を使って、おねだりする。

シール部門上位5名

- 特販課 楽天NET販売 (29台)
- 東京支店 2G 朝熊 克典さん (22台)
- 東京支店 2G 榎竹 功三さん (21台)
- 名古屋支店 岩永 英樹さん (19台)
- 千葉支店 1G 出満 和洋さん (18台)
- 名古屋支店 小山 昌紀さん

シート部門上位5名

- 特販課 楽天NET販売 (29台)
- 東京支店 2G 朝熊 克典さん (22台)
- 東京支店 2G 榎竹 功三さん (20台)
- 千葉支店 1G 出満 和洋さん (18台)
- 中央支店 1G 玉城 優希さん (14台)
- 東北営業所 横田 浩さん

ポイント〜る賞

中央支店 1G 玉城 優希さん



売り方のコツ教えます!!

現場に足運び、クオカードをちらつかせ、営業トーク。そしてその場で登録をしてもらう!

ポイント〜る部門上位5名

- 中央支店 1G 玉城 優希さん (11件)
- 中央支店 2G 佐藤 祥平さん (9件)
- 東京支店 2G 朝熊 克典さん (8件)
- 東京支店 1G 澤口 清貴さん (7件)
- 名古屋支店 岩永 英樹さん

次号のお知らせ

- 【特集:1】
■新商品ネーミングがついに決定!!
ネーミングのルーツを聞いてみた!!
- 【特集:2】
■Canon営業キャンペーン優勝者決定!!
初代優勝を手にしたのは...
- 【特別掲載:3.11から2年】
■東北大地震の2周年忌慰霊祭に参加した、東北営業所 横田さんから、東北の今をレポートしてもらいました。
- 支援課よりお知らせ●
■シールとシートのHPをリニューアルしました!
■3/19(火)よりうりホールにて試写会があります。

総務の社窓からNo.1

DVD BOOK

目黒ビルからの夕焼け

支援課のある目黒ビルからは東京タワーやスカイツリーなど、東京の名所がよく見えます。
そんな2月のある日、あまりに夕日がキレイだったので写真を撮っている、思わず来た来客の人が...
一瞬しか見れないキレイな光景に、総務全員感動された1日でした。



春の塾生募集

2013年度四期生 4/1日開講

NOGUCHI-JUKU 野口塾

03-5708-5225 内線330

あなたの思いに応えること、学ぶことの出発点。

全ての自信は「基本」から
どんな分野にも基本があります。
営業も基本が大事!!
新卒・中途問わず、丁寧に、一から営業の仕方を教えます。
まずは体験入学もお待ちしております!

新卒 中途 個別指導(パワートレーニング)
なら無料受講!!